

LIVE-ONLINE-SEMINAR: BERUFSPERSPEKTIVEN FÜR JUNGE STEUERBERATER/INNEN



TERMIN

Freitag, 9.05.2025, 09:00-12:00 Uhr

ORT

Online

REFERENT

Dr. Andreas Nagel, Steuerberater, Neustadt

TEILNEHMERGEBÜHR

Für Mitglieder und deren Mitarbeiter **€ 160,00**
zzgl. 19% USt (€ 30,40) = insgesamt € 190,40.

Für Nichtmitglieder und deren Mitarbeiter **€ 240,00**
zzgl. 19% USt (€ 45,60) = insgesamt € 285,60.

Die Teilnehmergebühr beinhaltet digitale Arbeitsunterlagen.

Unseren Seminarteilnehmern bieten wir bei jeder Fortbildungsveranstaltung sehr kulante Stornierungsbedingungen. Diese entnehmen Sie bitte den Teilnahmebedingungen des Seminars oder sprechen Sie uns gern persönlich an.

LIVE-ONLINE-SEMINAR: BERUFSPERSPEKTIVEN FÜR JUNGE STEUERBERATER/INNEN

Nach dem bestandenen StB-Examen eröffnet sich für junge Steuerberater/innen ein relativ breites Tätigkeitsspektrum mit sehr unterschiedlichen Tätigkeits- und Spezialisierungsmöglichkeiten.

Das Seminar stellt die denkbaren Berufsalternativen für Steuerberater/innen dar, zeigt die jeweiligen Vor- und Nachteile sowie Gehalts- und Einkommenserwartungen auf und liefert wertvolle Entscheidungshilfen bei der Frage nach der individuell richtigen beruflichen Entscheidung.

1. Überblick: Möglichkeiten der Tätigkeit als StB

2. Tätigkeit als angestellter StB

- 2.1. Tätigkeitsfelder für angestellte StB
- 2.2. Einflussfaktoren auf die Höhe des Gehalts

3. Tätigkeit als freier Mitarbeiter

- 3.1. Tätigkeitsfelder und Spezialisierungsmöglichkeiten
- 3.2. Honorargestaltung und Honorarhöhe bei freien Mitarbeitern
- 3.3. Haftung und Versicherung von freien Mitarbeitern

4. Gründung einer StB-Kanzlei

- 4.1. Gründungskonzept für eine StB-Kanzlei
- 4.2. Typische Probleme in der Startphase
- 4.3. Maßnahmen zur Mandantengewinnung
- 4.4. Praxisfinanzierung / Öffentliche Finanzierungshilfen

5. Kauf einer StB-Kanzlei

- 5.1. Finden einer geeigneten Kanzlei

LIVE-ONLINE-SEMINAR: BERUFSPERSPEKTIVEN FÜR JUNGE STEUERBERATER/INNEN



- 5.2. Fallstudie: Bewertung einer StB-Kanzlei
- 5.3. Arbeitshilfen und Checklisten zur Kanzleibewertung
- 5.4. Finanzierung des Kaufpreises
- 5.5. Typische Fehler und Risiken beim Kanzleikauf

6. Grundzüge der Kanzleiführung

- 6.1. Zukunftsstrategien für Steuerberatungskanzleien
- 6.2. Digitalisierung und Rationalisierung von Arbeitsabläufen
- 6.3. Erschließung neuer Beratungsfelder
- 6.4. Kanzleimarketing, Mandantengewinnung und Mandantenbindung
- 6.5. Gute Mitarbeiter suchen - finden - halten

TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Bei einer schriftlichen Stornierung, die uns spätestens 3 Werktage vor Beginn der Fortbildungsveranstaltung zugeht, wird keine Teilnehmergebühr erhoben. Bei späterer Stornierung oder Nichtteilnahme ist die Teilnehmergebühr zu entrichten. Der angemeldete Teilnehmer kann jederzeit eine Vertretung stellen.